

Aankoopproces NoorderHorizon fase 2

Benieuwd hoe het aankoopproces in zijn werk gaat?
We hebben het in een stappenplan voor je uitgeschreven.

STAP 1 WONINGVOORKEUR



Vanaf **dinsdag 30 juli** is het mogelijk op de website onder het kopje '**woningaanbod fase 2**' alle woningen te bekijken. Zo kun je per bouwnummer zien hoe groot het huis is, hoe groot het perceel is en hoe de plattegrond eruit ziet. Klik de woningen aan om de beelden, plattegronden en de bandbreedte vrij op naam prijs te zien.

Wij zijn benieuwd welke huizen jou het meest aanspreken! Via je persoonlijke account kun je aangeven in welke huizen je de meeste interesse hebt door hartjes te geven aan jouw favoriete huizen. Heb je je voorkeuren al doorgegeven maar wil je ze toch weer wijzigen? Ook dat kan via je account!

STAP 2 ORIËNTATIEGESPREK NEXTHOME



Kopers (en potentiële kopers) van een woning in NoorderHorizon kunnen profiteren van de kennis en mogelijkheden van de Hypotheekspecialisten van NextHome, de hypotheekpartner van Dura Vermeer.

Vanaf **dinsdag 30 juli** kun je een oriëntatiegesprek aanvragen bij NextHome. Tijdens dit gesprek (wat gratis en vrijblijvend is) krijg je naast uitleg over duurzaamheidshypotheeken ook te horen of een hypotheek (als die nodig is) haalbaar is. Ook worden de te verwachten maandlasten besproken. Zo weten jij en wij of een hypotheek haalbaar (kun je een hypotheek verkrijgen voor het benodigde bedrag) en betaalbaar (vind jij dat er een betaalbare maandlast ontstaat, waarbij ook het leven nog leuk blijft) is.

De oriëntatiegesprekken bij NextHome starten op **dinsdag 30 juli en eindigen op vrijdag 13 september**. Zorg dat je op tijd een gesprek aanvraagt. LET OP: het resultaat van de oriëntatiegesprekken weegt mee bij de toewijzing. Je hebt hiermee dus een voordeel bij de toewijzing. Als je graag in NoorderHorizon wil wonen raden we je dus zeker aan een oriëntatiegesprek in te plannen.

Een oriëntatiegesprek bij NextHome vraag je aan door het intakeformulier in te vullen (zie downloads) en het vervolgens naar info@nexthome.nl te mailen. NextHome nodigt je dan vervolgens uit voor een gesprek.

Heb je al een eigen hypotheekverklaring? Dan kun je deze laten checken door NextHome en kan je alsnog voordeel krijgen bij de toewijzing.

Disclaimer: Dura Vermeer ziet zelf geen financiële gegevens van (potentiële) kopers in. Wij krijgen alleen te horen of jouw woningvoorkeur haalbaar en betaalbaar is.

STAP 3 START VERKOOP



Dinsdag 17 september is de start verkoop. Je bent deze dag tussen 17.00 en 19.00u van harte welkom bij Kade Z te Zuidhorn.

Ons verkoopteam staat dan voor je klaar om je alles over het project en de huizen te vertellen! Ook zijn alle verkoopdocumenten vanaf dit moment te downloaden op de website onder het kopje downloads.

Vanaf het moment van start verkoop is het ook mogelijk je in te schrijven voor het huis waar je een optie op zou willen bemachtigen.

Inschrijven kan vanaf 17 september 17.00u t/m maandag 23 september 12.00u. Hierna sluit het inschrijfformulier en worden de woningen toegewezen.

Aankoopproces NoorderHorizon fase 2

Benieuwd hoe het aankoopproces in zijn werk gaat?
We hebben het in een stappenplan voor je uitgeschreven.

STAP 4 TOEWIJZING

Ca. een week na de inschrijving worden de woningen toegewezen. De toewijzing vindt plaats op basis van (zoveel mogelijk) eerste voorkeuren. Daarnaast krijgen kandidaten met een positieve uitkomst van het oriëntatiegesprek voorrang bij de toewijzing. Wij streven naar een optimale bezetting van alle bouwnummers. Als dit betekent dat je de enige bent met een voorkeur op een bepaald bouwnummer, dan wordt dit bouwnummer aan jou toegewezen.

Alle kandidaten die een woning toegewezen hebben gekregen worden gebeld met het goede nieuws. Heb je geen woning toegewezen gekregen? Dan ben je automatisch reservekandidaat. Reservekandidaten ontvangen een e-mail.

Heb je een woning toegewezen gekregen? Dan wordt er direct een afspraak ingepland met het verkoopteam en NextHome. Op voorhand kun je uiteraard alle vragen stellen aan het verkoopteam.



STAP 5 VERKOOPGESPREK

Na toewijzing word je uitgenodigd voor een eerste gesprek bij de makelaar en NextHome (als je nog geen oriëntatiegesprek hebt gehad). Tijdens dit gesprek wordt je alles verteld over de huizen en het project. Van de makelaar krijg je alle relevante documenten mee die je thuis op je gemak kunt doornemen. De optieperiode duurt ca. 1 week.

Vervolgens vindt een tweede gesprek bij de makelaar plaats voor de ondertekening van de koop- en aannemingsovereenkomst.

Natuurlijk is het verkoopteam tussentijds altijd beschikbaar voor al je vragen.



STAP 6 SHOWROOM THUIS

Na het ondertekenen van de koop- en aannemingsovereenkomst begint het vormgeven van je nieuwe huis. Dit vraagt de nodige voorbereiding. Er is zoveel te kiezen. Van de vloer- en wandafwerking, raamdecoratie of een kast op maat kun je bij THUIS – de showroom terecht. Je kijkt, vergelijkt en kiest al in een vroeg stadium de mooiste producten uit. Je kunt alle kleuren, stijlen en materialen zien en voelen.

Laat je inspireren door de laatste trends en ontdek wat het beste bij jou past. Wie een nieuwbouwwoning koopt bij Dura Vermeer, koopt een huis inclusief keuken en badkamer. Zo hoef je niet met allerlei verschillende partijen om de tafel. En de garanties? Ook die zijn geregeld, zodat je optimaal kunt genieten van jouw nieuwe droomhuis. En wil je de badkamer of keuken aanpassen naar jouw smaak? Dat doe je gewoon bij THUIS – de showroom.

